



Veranstaltungsort

FOM Hochschulzentrum Bonn

Joseph-Schumpeter-Allee 25-27 | 53227 Bonn

Anmeldung

Sie möchten an der Gründungsveranstaltung teilnehmen?

Unsere **Zentrale Studienberatung** nimmt Ihre Anmeldung gerne entgegen:

Fon: **0800 1 95 95 95**

E-Mail: **studienberatung@fom.de**



Weitere Informationen zur Veranstaltung finden Sie hier.

FOM Hochschule

Die 1991 mit Unterstützung von Verbänden der Wirtschaft gegründete staatlich anerkannte gemeinnützige FOM Hochschule verfügt über 31 Studienorte in Deutschland. Als praxisorientierte Hochschule für Berufstätige fördert die FOM den Wissenstransfer zwischen Hochschule und Unternehmen. Dabei sind alle Studiengänge der FOM auf die Bedürfnisse von Berufstätigen und Auszubildenden zugeschnitten.

Die hohe Akzeptanz der FOM zeigt sich nicht nur in der engen Zusammenarbeit mit staatlichen Hochschulen, sondern auch in zahlreichen Kooperationen mit regionalen mittelständischen Betrieben sowie mit internationalen Großkonzernen. Mit aktuell über 32.700 Studierenden ist die FOM die größte private Hochschule Deutschlands.

Unsere Studienberatung steht Ihnen gerne zur Verfügung:

☎ free phone: 0800 1 95 95 95

📘 /fom

✉ studienberatung@fom.de

🐦 /FOMHochschule

🌐 fom.de



Aachen | Augsburg | Berlin | Bochum | Bonn | Bönen | Bremen | Darmstadt | Dortmund | Duisburg | Düsseldorf | Essen | Frankfurt a. M. | Gütersloh | Hagen | Hamburg | Hannover | Kassel | Köln | Leipzig | Mannheim | Marl | München | Münster | Neuss | Nürnberg | Offenbach | Siegen | Stuttgart | Wesel | Wuppertal

FOM635-BN – 10/15



KCV KompetenzCentrum für Vertriebsmanagement
der FOM Hochschule für Oekonomie & Management

Einladung zur Gründungsveranstaltung

»KCV KompetenzCentrum für Vertriebsmanagement«

Freitag | 27. November 2015 | 13:30 Uhr | Bonn





Das KCV KompetenzCentrum für Vertriebsmanagement

Ob veränderte Rahmenbedingungen im Strategic Account Management oder neue Anforderungen an das Leadership im Vertrieb – Vertrieblerinnen und Vertriebler müssen sich einer ganzen Reihe neuer Herausforderungen stellen. Das KCV KompetenzCentrum für Vertriebsmanagement unter wissenschaftlicher Leitung von Prof. Dr. Jörg Westphal greift diese aktuellen Problemfelder nicht nur auf, sondern entwickelt auch Lösungen – und zwar auf Basis fundierter, anwendungsorientierter Forschung. Dabei arbeitet es eng mit Expertinnen und Experten aus Wissenschaft, Aus- und Weiterbildung sowie der Unternehmenspraxis zusammen, die sowohl aus dem Vertrieb selbst als auch aus interdisziplinär angrenzenden Bereichen wie IT, Personal oder Psychologie kommen.

Im Fokus der Forschungsarbeit stehen u. a. die Vertriebstrendforschung, die Erforschung der Erfolgs-DNA von Vertriebsorganisationen sowie die Weiterentwicklung des Strategic Account Managements. Darüber hinaus geht es um neue Themen aus den Bereichen Dienstleistungsvertrieb, (Financial) Value Selling, Leadership im Vertrieb sowie wertschöpfende Vertriebsqualifizierung.

Applied Sales Science Meets Business – Feierliche Gründungsveranstaltung des KompetenzCentrums für Vertriebsmanagement

13:30 Uhr Check in und Get-together

14:00 Uhr Begrüßung

Prof. Dr. Thomas Heupel | Prorektor Forschung der FOM Hochschule
Kathrin Kammler M.A. MBA | Geschäftsleitung FOM Hochschulzentrum Bonn

14:15 Uhr Vorstellung des KompetenzCentrums für Vertriebsmanagement

Prof. Dr. Jörg Westphal | Wissenschaftlicher Leiter des KompetenzCentrums

14:45 Uhr »Welchen Nutzen stiftet das KompetenzCentrum für Vertriebsmanagement für die Forschung?«

Interviewrunde mit:

Prof. Dr. Thomas Heupel

Prorektor Forschung der FOM Hochschule

Dipl.-Ing. Thomas Simmerer

Vorstand Vertrieb Carl Zeiss Meditec AG,
Mitglied des KompetenzCentrum-Beirats

Prof. Dr. Jörg Westphal

Wissenschaftlicher Leiter des KompetenzCentrums

Moderator: Dr. Rudolf Lütke Schwienhorst

Kooperativer Wissenschaftler des
KompetenzCentrums

15:15 Uhr Getränkepause

15:30 Uhr »Future Leadership im Vertrieb – Einige Überlegungen zu Antworten auf die neuen Herausforderungen an das Vertriebsmanagement«

Dipl.-Volksw. Andreas Riedel | Founder & CEO IN RESTRUCT, Mitglied des KompetenzCentrum-Beirats

16:00 Uhr »Der Lösungsverkauf ist tot, es lebe der Lösungsverkauf – Challenger Sale (Insight Selling) eine neue Ära im B2B-Verkauf?«

Prof. Dr. Jörg Westphal | Wissenschaftlicher Leiter des KompetenzCentrums für Vertriebsmanagement

16:30 Uhr Dialog und Imbiss

Die Referenten



Prof. Dr. Jörg Westphal

ist Professor für Allgemeine Betriebswirtschaftslehre, insbesondere marktorientierte Unternehmensführung an der FOM Hochschule sowie Inhaber der Dr. Westphal & Associates Unternehmerberatung.

Dipl.-Volksw. Andreas Riedel

ist Mitglied des Beirats des KompetenzCentrums Vertriebsmanagement. Er verfügt über 25 Jahre Erfahrung in leitenden Positionen in den Bereichen Handel und Restrukturierungsmanagement, sowohl auf nationaler als auch auf internationaler Ebene.



Dipl.-Ing. Thomas Simmerer

ist Mitglied des Beirats des KompetenzCentrums Vertriebsmanagement und verantwortet als Vorstand der Carl Zeiss Meditec AG seit 2011 den weltweiten Vertrieb und Service.



Dr. Rudolf Lütke Schwienhorst

ist kooperativer Wissenschaftler des KompetenzCentrums Vertriebsmanagement und ab 2016 in der Lehre an der FOM Hochschule in Nürnberg tätig. 1993 gründete er »Partner im Dialog« und berät und coacht heute Top-Führungskräfte.

